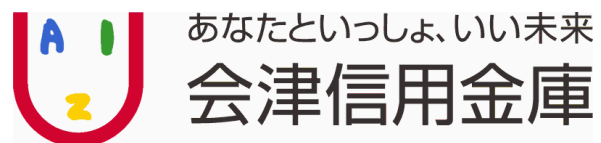


地域の成長と価値創生に向けた金融仲介の取組み

～金融仲介機能のベンチマーク(平成29年3月末基準)～



1. 金融仲介機能の取組み方針

- 当金庫は、中期経営計画「あいしんスクラム強化 2015～独自性発揮による地域の成長と価値創生をめざして～」において、「お客様支援力の強化」を経営課題の1つに掲げ、各種施策に取り組んでおります。
- 当金庫の取組みに対する客観的な指標として、「金融仲介機能のベンチマーク」を活用し、金融仲介機能の質を一層高めてまいります。

「あいしんスクラム強化 2015」

～独自性発揮による地域の成長と価値創生をめざして～
計画期間：平成27年4月～平成30年3月（3年間）

計画目標

地域社会に必要とされる金融機関をめざす

課題

1. お客様支援力の強化
2. 経営効率化の推進
3. 収益力の強化
4. 人財育成

ベンチマークの
積極的な活用

金融仲介機能の質の向上

課題解決の取組み強化

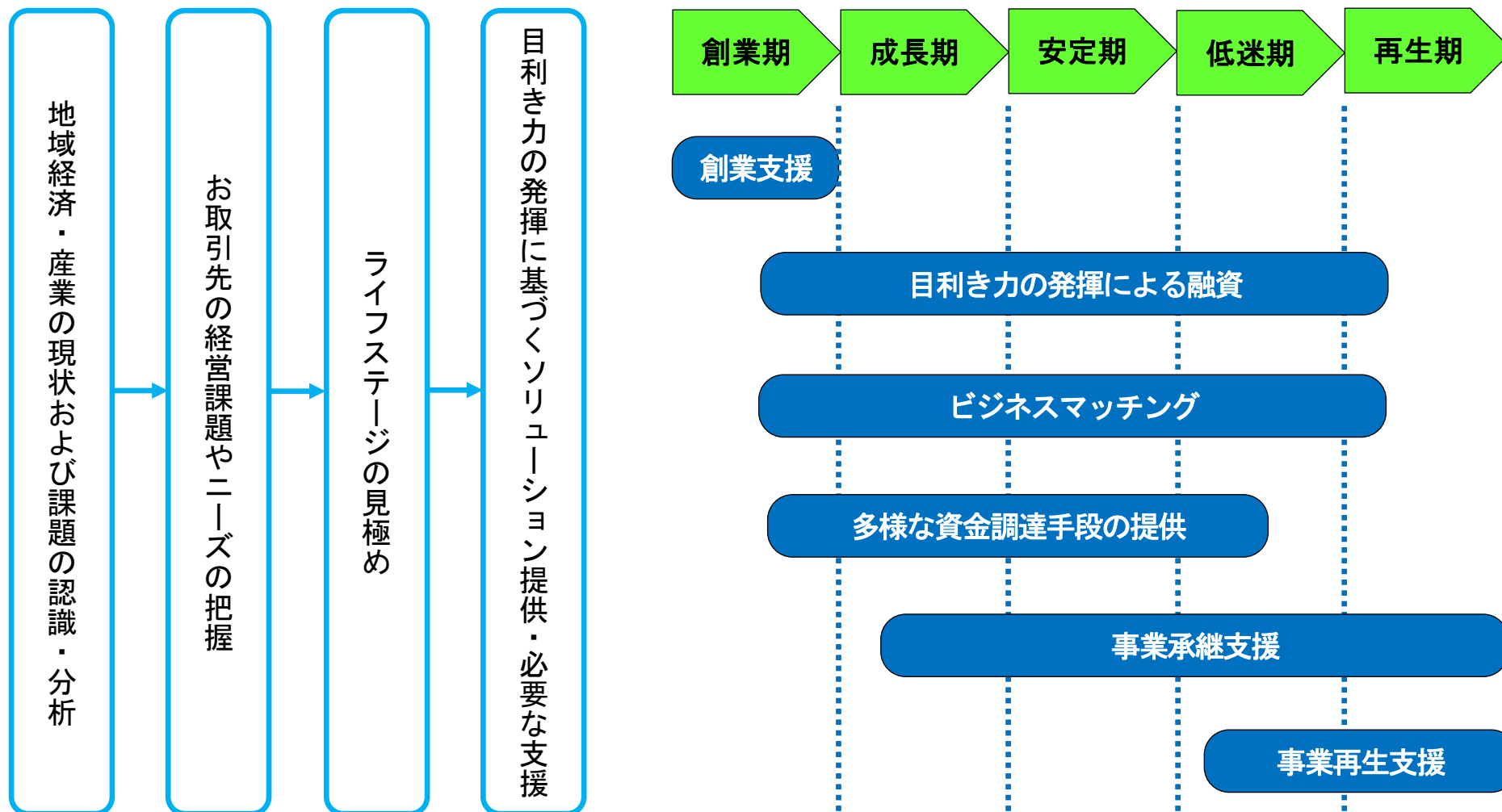
成長支援等の取組み強化

独自性・特性の発揮

※「金融仲介機能のベンチマーク」とは、金融機関における金融仲介機能の発揮状況を客観的に評価できる指標のことです。

2. 地域経済の活性化に向けた取組み概要

- 地域密着型金融の推進などを通じて適切な金融仲介に努め、お取引先の資金調達への対応や成長を支援し、地域経済の活性化に貢献します。



3. お取引先（中小事業者のお客さま）の状況

- お客さま本位のサービスの徹底によって、取引先数の拡大を図っています。
- あらゆるライフステージのお取引先と、経営状況に合わせた様々な取引を推進します。
- 金融仲介機能の発揮によって、お取引先の成長と改善に貢献します。

◆取引先数の推移 (単位:社)

	27/3	28/3	29/3
取引先数	1,500	1,497	1,494
都市部	959	970	969
その他	541	527	525

※都市部：会津若松市・喜多方市 ※その他：会津地区の町村

- 地区内の事業所数は減少傾向で推移しているものの、取引先数は横ばいで推移
- 会津若松市と喜多方市の取引先は、ゆるやかに拡大

◆ライフステージ別の融資取引先数 (29/3) (単位:社、億円)

	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期	計
先数	31	78	440	28	70	647
融資残高	16	37	211	15	27	308

※創業期は創業5年以内、成長期・安定期・低迷期は売上増加率により区分、再生期は貸出条件変更先および延滞先

- 売上順調な先（成長期・安定期）は、全体の8割超

◆経営指標が改善した先 (29/3) (単位:社、億円)

	メイン先	うち改善先
先数	470	329
融資残高	238	181

※売上高、営業利益、雇用者数のいずれかが前年度比改善した先

- 経営指標が改善した先は、メイン先の7割

4. 創業・新事業、成長支援

- 地域の持続的な発展に資するため、創業や第二創業支援による地元産業の育成や、雇用創出に取り組んでいます。
- 金庫内や信用金庫業界のネットワークを活用し、商談や情報提供の場を提供しています。

◆創業・第二創業の件数(平成28年度) (単位:件)

創業件数	8
第二創業件数	4

- 創業、第二創業を目指すお取引先の資金調達ニーズに対応
- 新たな資金調達手段として、平成28年11月からクラウドファンディングの取扱いを開始

◆内容別創業支援先数(平成28年度) (単位:件)

融資(プロパー)	7
融資(信用保証付)	2

- 当金庫のプロパー融資に加え、信用保証協会の制度融資を活用し、資金面をサポート

◆本業支援先数(平成28年度) (単位:件)

ものづくり補助金支援	9
カタログ・電子チラシ掲載	1
地域活性化支援事業	1
ビジネスフェア出展	4
ネット通販サイト掲載	1
取引先販路拡大支援	2

- 業界の中央団体や連携信用金庫が開催するビジネスフェアに参加するほか、物産品の販路拡大をサポート
- ものづくり補助金申請のサポートや電子チラシへの掲載など、さまざまなニーズに対応

5. 担保・保証に過度に依存しない融資

- 担保・保証に過度に依存することなく、お取引先の成長可能性や事業の将来性を適切に評価したご融資に取り組んでいます。
- 経営者保証に関するガイドラインに基づき、経営者保証に依存しない融資について、ご相談に応じています。

◆ 目利き力の発揮による融資先(29/3) (単位:社、億円)

	地元中小企業融資	無担保融資
融資先数	1,494	1,137 (76.1%)
融資残高	332	117 (35.2%)

- 事業内容や返済能力を重視した審査により、無担保融資先は7割を超える1,137先

◆ 無保証融資先(29/3) (単位:社)

	地元中小企業融資	無保証メイン
融資先数	1,494	456 (30.5%)

※信用保証協会と保証会社の保証がない先

- 信用保証協会や保証会社の保証がないメイン先は、地区内融資先の3割を超える456先

◆ 経営者保証がドライン活用先(29/3) (単位:社)

	全与信先	活用先
融資先数	1,510	25 (1.7%)

- 経営者保証の必要性は、お取引先の経営状況と保証提供の意向を踏まえ判断

6. 経営改善、事業承継、事業再生支援

- 外部機関との連携による経営指導、および経営改善計画書の策定支援に取り組んでいます。
- 後継者不在のお取引先に対しては、事業承継等の支援に積極的に取り組んでいます。
- 外部機関を活用し、お取引先の事業再生・転廃業支援に取り組んでいます。

◆貸付条件の変更を行っている中小企業の経営改善

計画の進捗状況(29/3) (単位:社)

	先数	好調先	順調先	不調先
条件変更先	153	52	45	56

- 経営改善計画策定支援、ビジネスマッチング等の本業支援
- 経営改善計画の進捗は、6割超が好調・順調

◆中小企業支援施策との連携(平成28年度) (単位:社)

支援先数	1
------	---

- 福島県中小企業再生支援協議会と連携(1社)

◆転廃業支援先数(平成28年度) (単位:社)

支援先数	5
------	---

- 第二創業による転業を目指すお取引先を資金面で支援

7. 地方創生への取り組み①

- 5自治体と地方創生に関する包括連携協定を締結し、地域経済の活性化・地域社会の維持発展・住民サービスの向上に取り組んでまいります。

会津美里町(平成 28 年 5 月 27 日)



西会津町(平成 28 年 10 月 11 日)



柳津町(平成 28 年 11 月 2 日)



三島町(平成 28 年 12 月 22 日)



南会津町(平成 29 年 3 月 1 日)



7. 地方創生への取り組み②

- 信用金庫ネットワークを活かした、観光誘客活動等で地域経済の持続的発展に取り組んでいます。
- 文化、環境、教育の面も視野に入れ、広く地域社会の活性化に取り組んでいます。

米沢・山形信金と旅行モデルコースを作成
(平成 29 年 1 月 26 日)



あいしん地域貢献活動助成金交付式
(平成 29 年 3 月 7 日)



高校駅伝大会コースを清掃
(平成 28 年 10 月 12 日)



あいしんマネースクール
柳津小学校 6 学年 (平成 28 年 11 月 18 日)



(巻末資料) 金融仲介機能のベンチマーク (平成29年3月末基準)

p.3	(単位:社)	27/3	28/3	29/3	
	地域別の取引先数の推移	都市部	959	970	969
		その他	541	527	525
		計	1,500	1,497	1,494
	(単位:社、億円)	先数	融資残高		
	ライフステージ別の融資取引先数	創業期	31	16	
成長期		78	37		
安定期		440	211		
低迷期		28	15		
再生期		70	27		
計		647	308		
(単位:社、億円)	先数	融資残高			
経営指標が改善した先	メイン先	470	238		
	うち改善先	329	181		
p.4	(単位:件)	創業件数	第二創業件数		
	金融機関が関与した創業、第二創業の件数	8	4		
	(単位:社)	プロパー融資	信用保証付融資		
	創業支援先数(支援内容別)	7	2		
(単位:社、%)	全取引先数	本業支援先数	割合		
本業支援先数、全取引先数に占める割合	1,510	18	1.2%		
p.5	(単位:社、億円、%)	地元融資先数	無担保融資先数	割合	
	地元の中小企業融資先のうち、無担保与信先数の割合(下段は融資額)	1,494	1,137	76.1%	
		332	117	35.2%	
	(単位:社、%)	地元融資先数	無担保融資先数	割合	
	地元の中小企業融資先のうち、無保証のメイン取引先数の割合	1,494	456	30.5%	
	(単位:社、%)	全与信先数	活用先数	割合	
経営者保証に関するガイドラインの活用先数、及び全与信先数に占める割合	1,510	25	1.7%		
p.6	(単位:社)	条件変更先数	好調先	順調先数	不調先数
	貸付条件の変更を行っている中小企業の経営改善計画の進捗状況	153	52	45	56
	(単位:社)	REVIC	中小企業再生支援協議会		
	REVIC、中小企業再生支援協議会の利用先数	0	1		
(単位:社)	支援先数				
転廃業支援先数	5				